

「年金」と「郵政」を一挙解決？

年金問題の解決に 郵便局が有効活用できる

年金問題が深刻化する一方、郵政民営化の前途にも懸念がある。ゴールドマン・サックス投信社長などを歴任し、金融に詳しい筆者が提案する一石二鳥の解決策とは

やまざき やすよ
山崎 養世 (シンクタンク山崎養世事務所代表)

「年金選挙」が終わった。
しかし、年金問題の解決はこれからだ。万能
解決策はないが、解決への道筋は
つけていかなくてはならない。

「立選挙」が終わつた。

り、年金もその分、上乗せて受け取れる。公務員や私立学校の教職員は共済年金に加入する。

保険庁の窓口も相談電話もパンク状態で、問い合わせに十分応じられない状態が続いている。

公的年金ほど、それを通して国家と国民が広く深くつながる制度はない。特に日本は平均寿命が80歳を超える長寿国であるため、1人の国民が保険料の支払いを始めてから年金生活をもらい終わるまでの期間が、平均して約60年にもわたる。

公的年金は、国家と国民が相互に義務を負う関係だ。国民は、成人すると同時に、国民年金の保険料支払いを義務づけられる。一方、国は、一定の年齢に達した国民に、その人が亡くなるまで、約束した額の年金を支払い続ける義務がある。さらに、法人格をもつ企業および従業員5人以上の個人事業所と、そこで一定時間以上働く従業員は、国民年金に加入して厚生年金に加入する義務があ

最大の問題は、公的年金の保険料納付率が低く、将来の年金の支払いに支障が出る可能性が高まっていることだ。国民年金の納付率はここ数年、60%台にとどまっている。厚生年金への加入義務を果たさない小規模事業所も多い。年金の相互扶助の機能が著しく損なわれつづけだ。年金制度の担い手である社会保険庁は、納付率を80%に上げることを目指しているが、国民や事業所に加入を促したり、強制的に保険料を徴収する能力が不足している。また、5000万件におよぶ保険

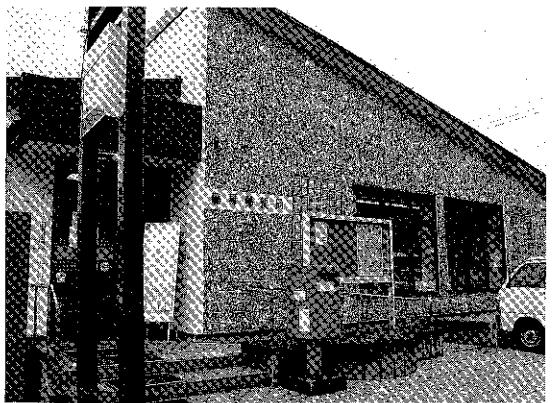
なく支払う義務がある。そのためには、国民一人一人や事業所と、巨額のお金や膨大なデータを間違いなくやりとりする必要がある。その業務の根幹が機能していないことが明らかになつたのだ。

年金への加入義務を果たさない小規模事業所も多い。年金の相互扶助の機能が著しく損なわれつもあるのだ。年金制度の担い手である社会保険庁は、納付率を80%に上げることを目標としているが、国民や事業所に加入を促したり、強制的に保険料を徴収する能力が不足している。また、5000万件におよぶ保険

また、50000万件における保険料の支払い記録が支払い主がわからず宙に浮いているなど、年金記録に多くの問題が生じていることが最

近になつて明らかになり、社会問題化した。手書き時代の記録をコンピュータ入力する際のミスで記録そのものが消えてしまつたケースもある

当然ながら、不安になつた國民か
らの問い合わせが殺到したが、社会



るのは難しい。

制度の面でも資産運用の面でも、これからの現役世代にとっては、公的年金の魅力は少ないのだ。

確定拠出型年金も

郵便局で普及できる

公的年金の保険料の一部は積み立てて運用されている。現在は3年分の国家税収に等しい150兆円の積立金があり、この資金を仮に年間7%で運用できれば、10兆500億円もの収入が得られることになる。

1980年代までは、この仕組みはうまく機能していた。主な運用対象である国債の金利は高く、第2の運用対象である日本株は上昇基調だったからだ。それが、90年代以降、行き詰まつた。国債の金利は長期にわたって1%台にとどまり、日本株の水準は80年代末のピークの半分以下だから、運用収益は低迷してきた。絶対的な人口減少が始まっている日本では、今後とも低成長と低金利が続くとみられる。日本の資産中心の公的年金の資産運用に大きく期待す

おいては、中国やインドをはじめとしたアジア諸国、さらにロシア、東欧、ラテンアメリカなどの低コストの新興国に世界中の企業が生産と販売の舞台を移してきた。新興国の国内企業も成長し、経済の高成長が続いている。それでも、新興国での生産コストが安いため、世界全体の物価はなかなか上がらない。その結果、金利も80年代よりはるかに低水準のまま推移している。それが新興国を中心とした株や為替の上昇を生んでいる。

こうしたなかで、最大の債権国日本の個人の多くが、積極的にリスクを取つて海外の株や債券や為替に投資し、高い収益を得つつある。しかし、こうした自己責任での資産運用は公的年金の仕組みのなかにはない

から、多くの個人にとっては年金資産運用の選択の自由はない。

こうした問題を改善するのに役立つのが、確定拠出型年金などの自己責任型の年金である。確定拠出型年金は、原則として、公的年金に上乗

せされる企業年金の1つである（個人で加入する個人型もある）。従来の企業年金は一定の給付額が約束された確定給付型であり、転職すると権利がなくなつた。しかし、確定拠出型では確定しているのは拠出額（保険料）で、給付額は運用によつて異なつてくる。運用方法は個人個人が自分で選択し、転職の際には次の職場に持つていくことができる。

個人ごとの年金資産が確保されるから、世代による不公平がない。公的年金に頼らず、自分の責任で自分の年金を用意できる制度として世界各國で急速に普及し、日本でも01年に導入されたが、転職が一般的になつたにもかかわらず、日本での普及は遅い。その最大の理由は、運用に伴う手続きの煩雑さである。

確定拠出型年金を導入した企業

は、加入者である社員一人一人について、きめ細かいサービスを行う必要がある。預金や保険、投資信託などさまざまな運用商品を用意し、1人1人の要望に応じて運用を変更し、その成果を記録しなければならない。

従来の企業年金と違い、財務的な体力に乏しい中小企業でも導入できることの特徴だとも言えるが、確定拠出型年金の特徴だとも言えるが、実際に全国の企業が導入するために十分な社会インフラを提供するところがないのだ。

そこで筆者が提案したいのは、郵便局の全国ネットワークを活用して確定拠出型年金のインフラを提供することである。

郵便局はすでに、貯金、簡易保険、国債はもちろん、投資信託の販売も手がけている。企業型の確定拠出年金についても、企業に対する制度運用のサービスを提供することができるのでないか。